

Motivos de este Estudio

SBA dirige varios programas en todo el país y en Puerto Rico que dan preferencia a pequeñas empresas en el ámbito de la contratación federal. La Ley de Supervisión, Administración, y Estabilidad Económica de Puerto Rico dispone que la GAO estudie la aplicación y utilización de programas de la SBA en Puerto Rico.

La GAO estudió, entre otros temas, (1) las tendencias en la contratación federal de pequeñas empresas y el uso de programas de la SBA en Puerto Rico que dan preferencia en contratación federal a estas empresas y (2) las opiniones de partes interesadas sobre los retos que enfrentan las pequeñas empresas en Puerto Rico al tratar de obtener contratos federales.

Para analizar las tendencias del uso de programas de la SBA, la GAO recopiló datos de contratos principales en Puerto Rico entre los años fiscales 2006 y 2016 y utilizó datos a nivel nacional como puntos de referencia. La GAO entrevistó a partes interesadas (como funcionarios de contratación de agencias federales, gremios del sector en Puerto Rico y entidades de desarrollo económico) sobre retos que enfrentan las pequeñas empresas en Puerto Rico al tratar de obtener contratos federales, y sobre medidas que la SBA ha tomado para promover participación en sus programas. La GAO también realizó un análisis bibliográfico para identificar retos en los programas 8(a), HUBZone, WOSB, y SDVOSB, además de retos que enfrentan las pequeñas empresas en Puerto Rico al tratar de obtener contratos federales.

La GAO no presenta ninguna recomendación en este informe.

Véase [GAO-17-550](#). Solicite más información a William Shear al (202) 512-8678 o a shearwj@gao.gov.

Junio de 2017

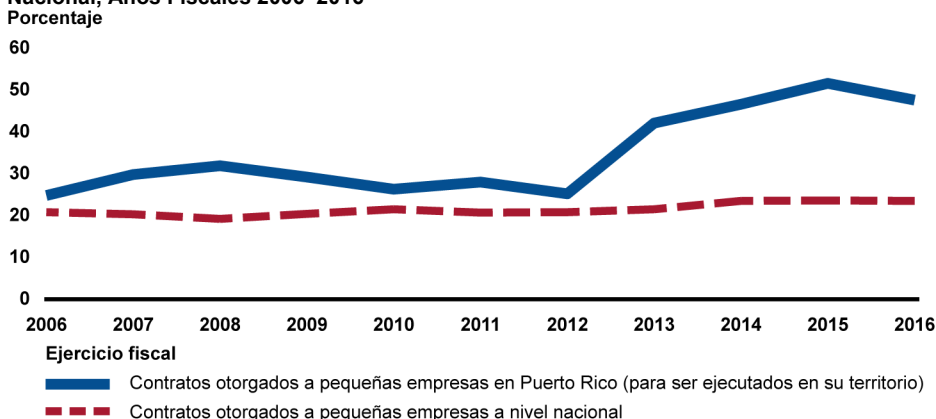
PUERTO RICO

Información sobre Tendencias y Retos de Pequeñas Empresas en el Ámbito de Contratación Federal

Conclusiones de la GAO

Entre los años fiscales 2006 y 2016, especialmente en los últimos cuatro años de este periodo, el gobierno federal otorgó un mayor porcentaje de sus contratos a pequeñas empresas en Puerto Rico (para ser ejecutados en su territorio) comparado a nivel nacional, como indica la gráfica. En el año fiscal del 2016, el gobierno federal otorgó alrededor del 47 por ciento de sus contratos a pequeñas empresas en Puerto Rico (unos \$319 millones de un total de \$682 millones), mientras que las pequeñas empresas en el resto del país recibieron un 23 por ciento. La Agencia Federal para el Desarrollo de la Pequeña Empresa (SBA) tiene cuatro programas que otorgan contratos conforme a designaciones socioeconómicas: el Programa 8(a) de Desarrollo Empresarial, el Programa de Zonas Comerciales Históricamente Sub-utilizadas (HUBZone), el Programa de Pequeñas Empresas Propiedad de Mujeres (WOSB), y el Programa de Pequeña Empresas Propiedad de Veteranos Discapacitados (SDVOSB). Entre estos, el gobierno federal otorgó un mayor porcentaje de contratos a pequeñas empresas en Puerto Rico por medio del programa 8(a). Este porcentaje, a su vez, fue un poco más alto comparado al resto del país. Los porcentajes de contratos otorgados bajo los otros tres programas de la SBA fueron, en general, comparables entre Puerto Rico y el resto del país.

Porcentaje de Contratos Federales Otorgados a Pequeñas Empresas en Puerto Rico y a Nivel Nacional, Años Fiscales 2006–2016



Fuente: Análisis de la GAO de datos del sistema Federal Procurement Data System-Next Generation | GAO-17-705

Las agencias y gremios del sector que la GAO entrevistó mencionaron varios retos que las pequeñas empresas en Puerto Rico pueden enfrentar al tratar de obtener contratos federales. Estos incluyen la falta de conocimiento sobre el proceso de contratación federal; problemas en cumplir con los requisitos de contrataciones de bienes y servicios a terceros; y dificultades en obtener garantías, financiamiento, y capital. Estos retos son similares a los que las pequeñas empresas en general enfrentan al obtener contratos federales, como GAO identificó en un informe de septiembre de 2012 ([GAO-12-873](#)). Sin embargo, las partes interesadas entrevistadas señalaron que la geografía y situación económica de Puerto Rico pueden agudizar estos retos. Las partes interesadas no identificaron leyes federales que hayan impuesto obstáculos específicos para las pequeñas empresas de la región al obtener contratos federales. La SBA y las otras tres entidades federales que la GAO contactó dieron ejemplos de iniciativas de alcance, capacitación y clases, y coordinación con organizaciones locales, entre otras, para ayudar a las pequeñas empresas de Puerto Rico a obtener contratos federales.